Автобизнес

Автосалон премиум-класса

Автоматизация лидогенерации, ИИ-бот и воронка продаж для премиального дилера

Разработали и внедрили комплексную AI-систему привлечения и квалификации клиентов для автосалона премиум-сегмента. Повысили конверсию звонков в тест-драйвы и визиты, снизив стоимость целевого лида почти в два раза.



+320%	-45%	x4
рост заявок	стоимость лида	рост продаж

Клиент
Официальный дилер премиальных автомобилей

Локация
Москва (3 автоцентра)

Срок реализации
3 месяца

Команда
5 специалистов

Проблема

Высокая конкуренция на авторынке и дорогая контекстная реклама приводили к перегрузке менеджеров нецелевыми обращениями и потере горячих покупателей.

- Высокая стоимость звонка из контекстной рекламы
- До 40% обращений не соответствовали бюджету и сегменту
- Медленный ответ клиентам в вечернее и ночное время
- Отсутствие системной аналитики по источникам сделок
- Ручная фиксация данных менеджерами в CRM

Решение

Построили сквозную автоматизированную воронку: от персонализированной рекламы до мгновенной квалификации AI-ассистентом и передачи в отдел продаж.

- Запуск точечной контекстной и гео-рекламы по премиум-аудитории
- Внедрение AI-бота для консультаций по комплектациям и ценам 24/7
- Автоматическая квалификация лидов по бюджету и наличию трейд-ин
- Интеграция с Bitrix24 и телефонией с автозаписью на тест-драйв
- Сквозная аналитика до закрытых договоров купли-продажи

Использовали передовые технологии и инструменты

Как мы работали

От анализа до результата — прозрачный процесс на каждом этапе

01

Аудит и сегментация →

Провели аудит рекламных кампаний, выделили ключевые сегменты моделей и поводы для покупки.

02

Настройка AI-квалификатора →

Обучили AI-модель на регламентах продаж и каталоге автомобилей автосалона.

03

Таргетированная и контекстная реклама →

Запустили высококонверсионные объявления на Поиске, РСЯ и в геосервисах.

04

Интеграция с CRM и телефонией →

Настроили мгновенную передачу квалифицированных лидов старшим менеджерам.

05

Оптимизация и масштабирование →

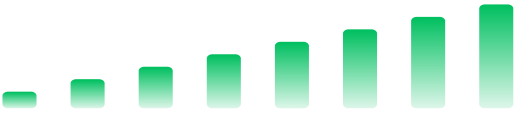
Сфокусировали бюджет на самых прибыльных моделях и авто в наличии.

Результаты

Показатели, которые говорят сами за себя

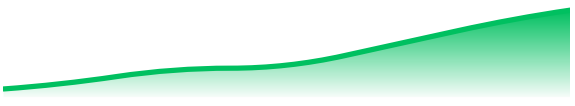
+320%

Рост целевых заявок



x4

Рост закрытых сделок



-45%

Снижение стоимости лида



96%

Скорость ответа до 60 сек





Алексей Воронов

Директор по продажам

★★★★★

«Команда не просто настроила рекламу, а полностью перестроила квалификацию и обработку заявок с AI. Мы выросли в 4 раза по числу визитов и продолжаем масштабироваться.»



240+

автомобилей продано

4 800+

заявок обработано

Хотите такой же результат?

Обсудим ваш проект и подберем решение под ваши задачи.

СТРАТЕГИЯ
ТЕХНОЛОГИИ
ЛЮДИ
РЕЗУЛЬТАТЫ

+7 (495) 241-00-00 • info@directnavigator.ru • direct-advertising.ru